



Wir lieben Regale! Durch Qualität, gutes Design und faire Preise sind wir zum Marktführer für Wandregale in Europa avanciert. Weltweit liefern wir jährlich mehr als zehn Millionen Produkte an Baumärkte, Online Shops, den Möbelhandel und Großhändler.

Um unser dynamisches Wachstum auch in Zukunft sicherzustellen, suchen wir zum nächstmöglichen Zeitpunkt, eine/n

Key Account Manager für D, A, CH und CEE (m/w/d)

Deine Aufgaben im Überblick:

- Steuerung und Leitung der zugeordneten Accounts
- Realisierung des Absatzplanes für Ihre Accounts hinsichtlich Umsatzes und Ertrag
- Top-Kundenbindung und Beziehungspflege zur Gewährleistung einer strategischen Partnerschaft und eines kontinuierlichen Account Wachstums
- Potential Erkennung und Definition und dementsprechende Akquise von Neukunden
- Initiierung, Entwicklung und Umsetzung kundenindividueller Maßnahmen zur Zielerreichung der definierten Budgets
- Überwachung der operativen Umsetzung der vereinbarten Vertriebsaktivitäten
- Eigenverantwortliche Planung, Vorbereitung und Durchführung von Kundenjahresgesprächen
- Budgetführung (inkl. Planung und Kontrolle der Absatz-, Umsatz-, und Konditionsentwicklung unter Einhaltung des vereinbarten Budgets)
- Aktives Produktscouting für Ihre Kunden durch Kunden- und Wettbewerbsanalysen
- Intensive Zusammenarbeit mit Vertriebsleitung, dem Produktmanagement und Field Sales

Das bringst Du mit:

- Abgeschlossene kaufmännische Ausbildung oder vergleichbare Qualifikation
- 3-5 Jahre Vertriebserfahrung im Key Account Management
- Sehr gute Englischkenntnisse
- Fundierte Branchenkenntnisse im DIY Handel
- Reisebereitschaft und ein souveränes, sympathisches Auftreten
- Erfahrung mit modernen CRM-Systemen
- Ausgeprägte analytische Fähigkeiten und ein gutes unternehmerisches Verständnis
- Hands-On-Mentalität und pragmatische Arbeitsweise



Das bieten wir:

- Flexible Arbeitszeitmodelle inkl. mobilem Arbeiten
- Eine spannende Tätigkeit beim Europäischen Marktführer
- Flache Hierarchien
- Eigenverantwortliches Agieren in einem professionellen Team
- Attraktive und leistungsgerechte Vergütung mit 29 Urlaubstagen
- Dienstwagen, auch zur privaten Nutzung
- Attraktive Mitarbeiterrabatte
- viele weitere Benefits unter: www.dolleshelving.eu

Findest Du Dich in diesem Profil wieder? Dann melde Dich bei uns!

Sende uns Deine Bewerbungsunterlagen, inklusive Gehaltsvorstellung und frühestem Einstiegstermin per Mail an chantal.zalten@dolle.eu